

Conseil opérationnel en financement public

Offre d'emploi Sogedev
Commercial(e) Sédentaire
Issy-les-Moulineaux

COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE

Depuis **15 ans Sogedev, cabinet référencé CIR/CII par la Médiation des entreprises**, accompagne les entreprises à obtenir, optimiser et sécuriser les dispositifs d'aides publiques pour le financement de l'innovation, du développement local et international. Avec une **équipe de 80 collaborateurs et une présence nationale**, Sogedev est aujourd'hui un **acteur reconnu sur son marché** et est particulièrement appréciée pour la qualité de son expertise et sa réactivité.

Poste et missions :

Sogedev, **80 personnes**, intervient depuis 2002 sur le secteur en forte croissance du **conseil aux entreprises en matière de financement public**, notamment dans le domaine de l'innovation (Crédit d'Impôt Recherche (CIR), Crédit d'Impôt Innovation (CII) statut Jeune Entreprise Innovante (JEI)...).

Nos clients sont des entreprises innovantes à la pointe de secteurs aussi variés que l'informatique, l'agroalimentaire, la chimie, les télécoms, l'automobile...

Dans le cadre de notre fort développement, nous recherchons actuellement un(e) **Commercial(e) Sédentaire** souhaitant relever des challenges et participer à un projet ambitieux pour intégrer notre équipe commerciale (poste basé à Issy-les-Moulineaux - 39, rue du Gouverneur Général Éboué 92442 Issy-les-Moulineaux - Cedex)

Sous la responsabilité du directeur commercial et après avoir reçu une formation sur les dispositifs fiscaux et sur nos prestations, vous serez chargé de :

- La prospection téléphonique à partir d'un fichier qualifié d'entreprises,
- La détection de projets susceptibles d'être financés par des dispositifs fiscaux en faveur des activités de recherche et développement,
- La proposition et la prise de rendez-vous par téléphone,
- La gestion de reporting régulier pour assurer le suivi de la téléprospection

Profil :

Vous justifiez d'une expérience significative de prospection téléphonique auprès de dirigeants d'entreprises dans le cadre de la détection de projets ou de la vente de services à valeur ajoutée. Vous maîtrisez les techniques de télévente, vous possédez une très bonne aisance relationnelle et vous êtes doté d'une grande rigueur. Vous maîtrisez les outils Internet et informatiques suivants : Word et Excel, Outlook. Expérience dans le poste

Minimum 2 ans d'expérience

Contact :

Veuillez adresser votre CV, lettre de motivation et prétention salariale en format Word via Internet, sous la référence «Commercial Sédentaire» à recrutement@sogedev.com

REJOIGNEZ-NOUS !



NOS IMPLANTATIONS

SIEGE SOCIAL

👤 39, rue du Gouverneur Général Éboué
92442 Issy-les-Moulineaux – Cedex

☎ 01 55 95 80 08

BRESIL

👤 Rua Cônego Eugênio Leite, 623
1º andar

05414-011 São Paulo – SP

☎ (11) 3031-6114

AIX-EN-PROVENCE

👤 Les Pléiades II- Bâtiment E
Parc de la Duranne
730, rue René Descartes
13100 Aix-en-Provence

☎ 04 84 49 20 47

LYON

👤 57 place de la République
69002 Lyon Cedex 03

☎ 04 82 53 28 51

NANTES

👤 11 rue du Chemin Rouge
44000 Nantes

☎ 02 85 52 11 89

STRASBOURG

👤 5 place du Corbeau
67000 Strasbourg

☎ 03 67 10 10 53

TOULOUSE

👤 59 allée Jean Jaures
31000 Toulouse

☎ 05 82 95 10 89